

7^e et 8^e années

PARLON DU CLIMAT

Sujets de débat

How to Avoid Miscommunication

- <https://youtu.be/gCfzeONu3Mo?si=PYbuuKQYcD141vhe>
- Éviter les erreurs de communication
- <https://youtu.be/wpEa489xr08?si=ZTWMO73WqYVcFQ0R>

Gr. 7, sujets de débat

- Éoliennes ou panneaux solaires
- Toits verts ou toits blancs
- Turbines éoliennes horizontales ou verticales
- Énergie solaire connectée au réseau ou hors réseau
- Énergie hydroélectrique ou énergie océanique
- Isolation de fibre de verre ou de cellulose

Gr. 8, sujets de débat

- Énergie hydroélectrique ou énergie océanique
- Diques ou brise-lames
- Osmose inverse ou stérilisation UV pour le traitement de l'eau
- Désalinisation de l'eau ou remise en état de l'eau ou captage de l'eau
- Absorbants ou combustion pour déversements d'hydrocarbures

Messages essentiels

- Qui est votre public?
 - Que sait-il? Que veut-il savoir?
 - Quelles sont ses préoccupations?
 - Quelles répercussions cela a-t-il sur lui?
- Quels obstacles, controverses ou mésinformations y a-t-il sur votre sujet que vous devez prendre en considération?
- Quel est le message que vous essayez de faire passer, et pourquoi le public devrait-il s'en préoccuper OU que devrait faire le public?

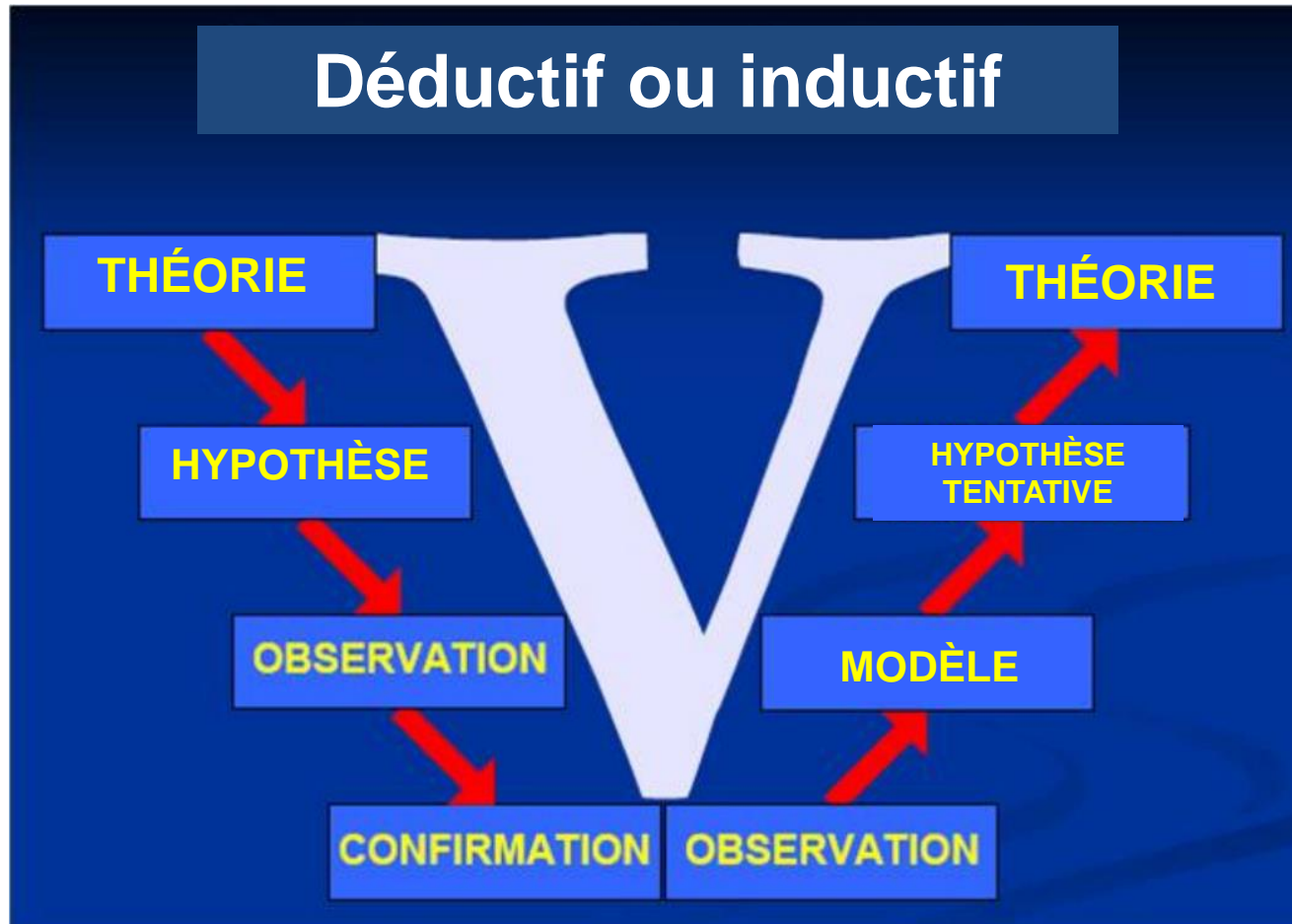
Parler clairement

- Parlez avec confiance
- Définissez le jargon et tous les acronymes que vous utilisez
- Expliquez les idées et les concepts aussi simplement que possible
- Connaissez le sujet et votre position bien avant toute conversation

Construire un argument

- Utiliser une combinaison de logique, d'émotion et d'autorité.
- Preuves extrinsèques et intrinsèques
 - Extrinsèque : preuve qui existe en dehors du discours, par exemple des données, des témoignages
 - Intrinsèque : ce que vous défendez par la logique et le raisonnement

Bâtir un argument : Méthodes de raisonnement



Fausse logiques

- Les appels logiques sont vulnérables à l'erreur. Il existe de nombreux types d'erreurs logiques; voici quatre erreurs communes:
- **Diversión** : Introduction d'un argument sans rapport en tant qu'opposition que vous pouvez réfuter plus facilement
- **Prête-nom** : Argument fondé sur la distorsion, l'exagération ou la mauvaise compréhension des arguments de l'autre personne
- **Faux dilemme** : Présentation de deux arguments comme les deux seules options alors qu'il peut y en avoir d'autres, ou comme étant mutuellement exclusifs lorsque cela peut ne pas être le cas
- **Généralisation hâtive** : Tirer une conclusion fondée sur un échantillon restreint ou biaisé